



ELEGIR UN CONTRATISTA

Energy Trust of Oregon tiene una lista de socios contratistas con licencia y seguro en nuestro sitio web, en www.energytrust.org. Para recibir una lista personalizada de recomendaciones de socios comerciales que trabajen en su zona, vaya a www.energytrust.org/solarbid. Debe trabajar con un socio comercial autorizado para recibir un incentivo de Energy Trust para su proyecto de energía solar. Los socios comerciales están familiarizados con los estándares de Energy Trust y los requisitos de control de calidad. Sin embargo, no podemos respaldar o garantizar su desempeño. Es su responsabilidad entrevistar y seleccionar atentamente a su contratista.

Preguntas que debe hacer a un contratista potencial de energía solar

P. ¿Cuánta experiencia tiene su compañía en instalaciones de energía solar?

Una compañía o instalador que lleva mucho tiempo en el negocio demuestra la capacidad de trabajar con los clientes y competir eficazmente con otros proveedores.

P. ¿Su empresa llevará a cabo la instalación?

Algunas compañías de energía solar usan a subcontratistas para instalar una parte o todo el proyecto. Es importante entender el nivel de experiencia en instalaciones de energía solar de un subcontratista.

P. ¿Está su compañía certificada?

Además de tener licencia para trabajar en el estado de Oregon, algunos contratistas han ido un paso más allá certificando a sus empleados por la Junta Norteamericana de Profesionales Certificados en Energía, NABCEP. Esta certificación nacional voluntaria requiere que los contratistas pasen un riguroso grupo de evaluaciones.

P. ¿Qué productos ofrece su compañía?

Si está buscando un estilo o marca particular de un componente, compruebe que su contratista pueda satisfacer su solicitud. Algunos contratistas pueden ofrecer solo una marca de inversores o paneles solares, o pueden no tener la formación para instalar el producto que usted desea.

P. ¿Su compañía ofrece financiamiento?

Algunos contratistas pueden ayudar a gestionar la financiación para los clientes. Otros pueden incluso ofrecer financiamiento directamente o por medio de un fabricante de equipamiento.

P. ¿Qué tipo de garantía ofrece?

Energy Trust requiere que los socios comerciales proporcionen una garantía del sistema de dos años que cubra toda la mano de obra para cualquier reparación que resulte de defectos en el equipo o de la mano de obra del contratista. Un instalador puede ofrecer garantías más largas. Asegúrese de que el contrato con su contratista sea explícito en cuanto a qué servicios esperar si algo va mal.

P. ¿Cuánto tiempo llevará el proyecto?

Una instalación residencial típica puede realizarse en uno o dos días. Las instalaciones en edificios comerciales pueden tardar más, dependiendo del tamaño del proyecto. Pida a su contratista una fecha de instalación programada y estimada.

OTROS RECURSOS

[How to hire a solar panel installer \[Cómo elegir un instalador de paneles solares\]](#)
[Angie's List](#)

[Guide to choosing the right solar installer \[Guía para elegir al instalador correcto de energía solar\]](#)
[SolarEnergy.net](#)

[Solar Loans vs Solar Leases \[Préstamos Solares vs Arrendamientos Solares\]](#)
[EnergySage](#)

[A homeowner's guide to solar financing \[Una guía para el propietario sobre el financiamiento de energía solar\]](#)
[Alianza de Estados de Energía Limpia](#)

Realizar una comprobación de antecedentes

Todos los contratistas en Oregon deben tener una licencia de la Junta de Contratistas de Construcción, CCB. Antes de contratar a un contratista, pídale su número de licencia CCB y revise su historial en www.oregon.gov/CCB. También puede solicitar una lista de referencias de clientes anteriores que hayan instalado instalaciones similares a la que usted está considerando. Pregunte a los clientes anteriores si volverían a contratar al contratista, qué habrían hecho de manera diferente y cuáles son las limitaciones y fortalezas del contratista. Los sitios web como Angie's List, Yelp e incluso Facebook también pueden proporcionar perspectivas de clientes anteriores sobre el desempeño de un contratista.

¿Cómo puedo elegir entre las ofertas competidoras?

Asegúrese de que todas las ofertas que reciba tengan los mismos criterios. Cada oferta debe indicar claramente el tamaño del sistema en vatios, W, o kilovatios, kW, e incluir una estimación de la electricidad que el sistema producirá anualmente en kilovatios hora, kWh. Las ofertas deben incluir todos los costos asociados con el proyecto; incluyendo el equipo, el hardware, la mano de obra, los incentivos o el papeleo de los servicios públicos, los permisos y la garantía.

Al comparar dos o más ofertas para sistemas de tamaño similar, asegúrese de que los contratistas estén utilizando suposiciones similares sobre los incentivos y beneficios fiscales para su proyecto. Si ve inconsistencias entre las ofertas, pida una explicación. También le recomendamos consultar con su profesional de impuestos para entender cómo se le pueden aplicar los incentivos fiscales.

Los costos del proyecto varían por muchas razones, incluyendo diferencias en la calidad y el precio del equipo propuesto, la duración de la garantía, las mejoras estructurales o eléctricas necesarias, el equipo de monitoreo o incluso la longitud de los cables que van desde los paneles solares.

La confianza es también un factor importante en la selección de un contratista. Querrá tener confianza en que la compañía respaldará su instalación durante al menos dos años, y quizá veinte.



Para solicitar que le recomendemos varios socios comerciales locales, visite www.energytrust.org/solarbid o llame al **1-866-368-7878**.